

{ PROTAGONISTAS DE LA MESA REDONDA SOBRE GESTIÓN SOSTENIBLE Y MONTE GALLEGO }

**Jesús Quintá García**

Presidente del IXP Castaña de Galicia

**“ESTE AÑO VA A SER HISTÓRICO EN RECOGIDA Y PRECIOS DE LA CASTAÑA”**

La “olvidada” castaña, que en tiempos de estrecheces tantos pucheros llenó en Galicia, vuelve a resurgir con fuerza en época de crisis y se erige en un próspero negocio. Así lo aseguró el presidente de la Indicación Xeográfica Protexida Castaña de Galicia, Jesús Quintá, quien precisó que el precio de este producto se elevó hasta un 40% en los últimos tres años.

Galicia, con “las mayores industrias y comercializadoras de España y europa” de este producto, se ha concertado en una potencia exportadora, colocando este producto en 65 países en todo el mundo. Para Quintá no hay duda de que, “con el apoyo de la Xunta, miles de familias vivirán mejor en pocos años gracias a la producción de castaña”.

Recordó que “la castaña



se dejó de utilizar en Galicia. Era considerado un producto de pobres, cuando hoy es un lujo”. Se trata, destacó, de un producto estrella, por ejemplo en Japón, país que pese a ser un “gran productor” su mercado “demanda la castaña de Galicia”, y también en Europa –principal destinatario de las exportaciones– “no falta en la alta cocina”.

Hasta en las zonas más abandonadas, las castañas recogidas se pagaron a 1,35€ el kilo, resaltó.

**Daniel Villapol Valea**

Pdte. impulsor de la SAT Montes de Trabada

**“LA MADERA DEBE SER TRATADA COMO UN PRODUCTO AGRÍCOLA MÁS”**

Imploró el *mea culpa* de todo el sector en la parte que le compete porque Galicia sea “la comunidad que menos utiliza la madera en España”, problema que atribuyó a que “no sabemos venderla”. Para Villapol, como consejero delegado de Maderas Villapol S.A., parte de la industria además de propietario forestal, el futuro del sector pasa por la “reestructuración de la propiedad y de la gestión”. Considera que “el monte necesita de la industria y ésta del monte”, pero que el principal problema de la cadena radica en el “propio monte”. Se pregunta si un propietario que vive fuera de Galicia sabe lo que necesita la industria y qué es lo que debe plantar para sacarle rentabilidad?. Recuerda, además, que en Galicia “muy poca propiedad es



tá registrada”. Señaló tres puntos débiles del sector que es necesario corregir: implicación de la Administración en dar importancia al monte, incrementar el asociacionismo entre propietarios y unidad de criterio desde la propiedad. “Esto es fundamental”, sentenció. Además, a su juicio, hay que conseguir “una ventanilla única” en la explotación forestal, no perderse hasta en 40 autorizaciones y que la madera “sea tratada como cualquier otro producto agrícola”.

**Ramón Blanco López**

Biomasa Forestal

**“EN CRISIS, APOSTAMOS POR LA BIOMASA PORQUE VEMOS UN POTENCIAL TREMENDO”**

En plena crisis económica, irrumpe Biomasa Forestal, una empresa reflatada en pleno concurso de acreedores por el Grupo Gestán por una razón de peso: “Vemos un potencial tremendo”, argumentó el representante de la firma, Ramón Blanco.

El grupo cerró el ciclo de su actividad (gestión de residuos, depuración de agua e ingeniería propia) introduciéndose en el mercado energético a través del aprovechamiento de la masa forestal. Pese a ser una fuente de energía utilizada desde siempre, ahora adquiere relevancia al conseguir hacer de la astilla y el serrín “un combustible de máxima calidad”, según Blanco.

Así, el pellet calidad A1 que se fabrica en As Pontes ya “tiene una demanda



creciente tanto en el mercado internacional como en el local”. No obstante, hasta final de año, del orden del 75-80% de la producción irá destinada a exportación desde el puerto de Ferrol.

Blanco dio tres razones para cambiar las calderas a biomasa: porque supone un ahorro del 50% del consumo, de manera que si se gasta 3.000€ en gasoil se pasaría a un coste de 1.500€; porque es una fuente sostenible y recuperable; y porque hay subvenciones para hacer el cambio.



**PROPIETARIO**, FAI O **TEU PLAN** DE XESTIÓN PARA AS **TÚAS PARCELAS** E APÚNTATE Á ENTIDADE REXIONAL PEFC, TERÁS **TODOS OS TEUS MONTES CERTIFICADOS** E ASÍ PODERÁS ACREDITAR A TÚA XESTIÓN, SOLICITAR AXUDAS, VENDER A TÚA MADEIRA (E OUTROS PRODUTOS) CERTIFICADOS **SEN DEPENDER DE NINGUÉN**, SEN INTERMEDIARIOS E NEGOCIANDO DE FORMA INDEPENDENTE (PREZO DA MADEIRA MÁIS O INCREMENTO POR ESTAR CERTIFICADO).

CADA VEZ QUE VENDAS MADEIRA, SÓ TERÁS QUE DAR O TEU CÓDIGO E A REFERENCIA DA PARCELA QUE VAS CORTAR.

CONTACTO DIRECTO E ATENCIÓN PERSONALIZADA XA QUE SE TE INSCRIBES, **TI ERES PARTE DO PEFC**, CO TEU NÚMERO E REXISTRO INDIVIDUAL.

CHÁMANOS E ATENDERÉMOSCHE

**PEFC GALICIA**

R/ Lope Gómez de Marzoa. Edificio FEUGA - Despacho 15 • Santiago de Compostela (A Coruña)  
Teléfono. 981 523 736

[www.pefcgalicia.org](http://www.pefcgalicia.org)