

GALICIA

Seacrest Marine inicia la distribución de camarón indio

ACUERDO CON GRUPOS GALLEGOS/ El vigués José Pons es el responsable de la compañía de la India dedicada a la acuicultura y primera transformación.

Javier de Francisco. Ourense

El grupo indio Seacrest Marine Services, con sede en Mumbai y plantas acuícolas en el golfo de Bengala, prevé iniciar a finales de este mes la distribución de camarón en la Península Ibérica a través de su filial estadounidense Seacrest Seafoods Inc., radicada en Miami. Establecerá acuerdos comerciales con grupos gallegos del sector del congelado. Su llegada a Galicia se debe al reciente nombramiento del vigués José Pons como jefe de operaciones de la subsidiaria americana. Desde octubre se responsabiliza de la comercialización de producto en Estados Unidos, Oriente Medio, Unión Europea, Rusia y demás países del Este de Europa.

José Pons detalla que el plan de negocio de Seacrest Seafoods Inc. contempla "alcanzar los 80 o 90 millones de dólares a partir del tercer año de actividad y duplicar esa cifra en el plazo de seis años, para consolidar unas ventas superiores a los 160 millones de dólares".

El grupo indio fue fundado en 1995 y realiza toda su producción propia en el país, aunque mantiene acuerdos con productores asociados de México y Ecuador. En India supera los 1.500 empleados y



José Pons es ahora director de operaciones de Seacrest.

El directivo vigués presidió la división logística de la aerolínea Centurión Cargo

dispone de dos plantas procesadoras, una en la zona industrial de Visakhapatnam y otra a 75 kilómetros de esa ciudad. Concentra las ventas en el camarón y su ventaja competitiva radica, según José Pons, "en que por el bajo coste de los salarios locales ofrece un producto muy intensivo en mano de obra y muy bien tra-

bajado, con alto valor añadido. Las características de la materia prima son similares a las de otras zonas, como Centroamérica, pero en las plantas de procesamiento de la India la extracción de la cáscara, cabeza y vena se realiza de forma manual, lo que enriquece el producto en un sector en el que resulta difícil crear marca", asegura.

La acuicultura y la relación con el sector pesquero gallego no son tareas ajenas para el ejecutivo vigués José Pons, formado en Caracas y residente en Estados Unidos desde hace 34 años. Para Ken-

La compañía produce todo en la India, aunque tiene acuerdos en Ecuador y México

bourne International (Grupo Danner) trabajó como importador de pez espada procedente de Chile y vivió en los años noventa la apertura de las primeras plantas de salmón. En esa etapa gestionó la apertura de fábricas de procesamiento en Chile, Perú, Ecuador, Uruguay y Nicaragua.

Fue CEO y presidente de Kenbourne International, en la que recuerda que "me tocó el cambio de ser una empresa con el cien por cien de pescado fresco a tener el 100% de producto congelado". En Perú trabajó al lado de grupos gallegos como Vieira y Pescanova. Participó en varias ediciones de Conxemar y comercializó para firmas de Galicia merluza austral y tentáculo de pota.

En 2009 fichó por Quirch Foods, líder de la distribución de congelados en el sureste de Estados Unidos. Desde el año 2011 hasta la llegada a Seacrest Seafoods fue presidente de Conexis Group, la división logística de la aerolínea Centurión Cargo.

Asime urge solución para ampliar Balaídos

Expansión. Vigo

La Asociación de Industrias Metalúrgicas de Galicia urge a que se alcance un acuerdo que permita desbloquear la ampliación del polígono de Balaídos, necesaria para los planes de eficiencia de la factoría de PSA Peugeot-Citroën. El centro tiene previsto el lanzamiento comercial de las nuevas furgonetas en 2018 y aspira a mejorar su competitividad lo suficiente como para adjudicarse nuevos modelos.

El secretario general de Asime resaltaba ayer en un comunicado que "es imprescindible llegar a un acuerdo

en la modificación de la Ley del Suelo, ya que de no ser así se perjudicará gravemente a PSA Peugeot-Citroën y a las empresas complementarias de nuestro sector. Los intereses sociales y de los ciudadanos deben estar por encima de los aspectos técnicos o procedimentales".

Asime se refería de este modo a la discrepancia entre la Xunta y alcalde de Vigo, por una parte, y AGE, por otra, que con su voto en contra en el Parlamento gallego impidió que se modificara la Ley del Suelo tal y como habían pactado el grupo de los populares y socialistas.

Biomasa Forestal se certifica para exportar

L. Palleiro. A Coruña

La productora de *pellet* Biomasa Forestal está en proceso de lograr una nueva certificación para ayudarle a incrementar su presencia en el exterior y asegurar la sostenibilidad de sus productos. La compañía recibirá en las próximas semanas la visita del organismo de inspección del sello SBP para lograr la certificación de la sostenibilidad del *pellet* industrial destinado a producción energética.

Este sello está impulsado por las 7 principales empresas eléctricas que utilizan biomasa sobre todo en sus centrales térmicas. Es el caso de E.on o

Vattenfall. La pontesa se convertirá en una de las pocas empresas del mundo en obtenerlo y, previsiblemente, en primavera podría comercializar su producción certificada. Más de la mitad de la producción de la empresa en 2014 se correspondió con *pellet* a granel y un 45% de las ventas totales fueron al mercado exterior (Bélgica, Alemania o RU).

Biomasa se convirtió en una de las productoras de *pellet* más certificadas del mercado tras obtener el sello europeo DIN Plus. También tiene la certificación de control de emisiones y el sello Galicia Calidade.

COMERCIO EXTERIOR DE LECHE CRUDA GALICIA

De enero a noviembre de cada año. En toneladas.



Fuente: Datacomex

Expansión

CRISIS/ LOS PRODUCTORES VENDEN UN 33% EN ESPAÑA Y LA INDUSTRIA GALLEGA, IMPORTA.

La paradoja del mercado único para el lácteo

ANÁLISIS

por Jesús Penelas

En los once primeros meses de 2015, Galicia colocó en el resto de España, según datos del Ministerio de Agricultura, unas 780.000 toneladas de leche cruda de los 2,4 millones que produjo. Escapa entonces a toda lógica económica que las estadísticas de comercio internacional reflejen que la comunidad gallega importó en ese mismo periodo 158.000 toneladas y solo fue capaz de exportar 58.000.

Las industrias gallegas necesitaron 100.000 toneladas de leche del exterior, cuando los ganaderos de la comunidad vendieron casi ocho veces más de esa cantidad al resto de España. Las únicas explicaciones racionales son que o bien la industria gallega no es competitiva para pagar los mismos precios al ganadero que la del resto de España, o bien que tienen mucha facilidad para abastecerse de materia prima barata en mercados exteriores.

Portugal es el principal vendedor de leche cruda a las fábricas gallegas. El 83% de las importaciones proceden del país vecino, y el 17% de Francia. En el año 2012 el mercado luso aportaba el 68% y el francés el 32% de las entradas. Traducido a términos económicos, las industrias gallegas emplearon en los once primeros meses de 2015 casi 43 millones de euros para comprar leche en Portugal, a un precio medio de 0,325 euros el kilo, incluidos los portes, según las estadísticas de comercio exterior.

La agónica situación que vive el sector productor hace que cada vez más voces se cuestionen las bondades del mercado único. A la par, los distintos países comienzan a usar armas legales para poner trabas a la entrada de materia prima 'foránea' aunque sea europea. Si días atrás Leite Río denunciaba que uno de sus camiones fue obligado en Francia por la Policía a permitir una revisión y entregar distinta documentación a ganaderos que permanecían en una protesta, ahora transcurre que la Xunta también ha tomado cartas en el asunto.

Desde el pasado mes de mayo la Policía Autonómica gallega revisa minuciosamente la leche que entra desde Portugal. En poco más de ocho meses hizo 109 inspecciones que concluyeron en 70 denuncias. Las importaciones de leche procedentes de Portugal cayeron desde entonces un 16% con respecto al mismo periodo del año anterior, cuando en los primeros meses de 2015 se incrementaban a un ritmo del 8%. Mientras tanto, Galicia perdió el año pasado 474 explotaciones ganaderas, alrededor del 5% de las 9.606 que había a inicios de 2015. El 71,5% de las granjas que cerraron sus puertas en el último ejercicio en España eran gallegas.